

Alternant Commercial en Imprimerie et Communication F/H

• Qui sommes-nous ?

Établie depuis plus de 20 ans dans le bassin Nord-Toulousain, nous sommes une imprimerie de 10 salariés. Spécialisée dans la fabrication des produits de communication, nous proposons une large gamme de produits imprimés. En complément des activités de fabrication, nous proposons un service de Studio Graphique pour accompagner nos Clients à la fois sur le Print (fabrication papier) et le Digital (communication Web).

• Descriptif du Poste

Dans le cadre de notre développement commercial, nous sommes à la recherche d'un(e) Alternant(e) de type « Technico-Commercial ».

Directement rattaché au Dirigeant de l'Imprimerie, et intégré au sein de l'équipe commerciale, votre rôle sera de :

• Vos missions

- Prospecter et développer une nouvelle clientèle constituée d'entreprises de toutes tailles localisées dans Toulouse et sa périphérie
- Fidéliser et Développer le portefeuille de clients existants
- Commercialiser l'ensemble de la gamme des produits et services de l'Imprimerie Trèfle
- Accompagner et conseiller les clients de l'idée à la réalisation et tout au long du processus jusqu'à la livraison en étant leur interlocuteur privilégié (accueil, visites, présentation, gestion des réclamations, etc.).
- Apporter un conseil technique sur les produits proposés et travailler dans une logique de valeur ajoutée (conseil marketing/dimension produit).
- Effectuer la relance des devis adressés à nos Clients
- Collaborer activement avec l'équipe commerciale
- Effectuer un reporting régulier sur votre activité auprès du Dirigeant

• Profil recherché

- Formation commerciale de BAC + 2 à Ecole de commerce ou Master,
- Plutôt chasseur(se), vous êtes une personne de terrain.
- Vous avez un goût pour le challenge, vous êtes dynamique, autonome, réactif(ve), vous avez le sens de l'équipe,
- Personnalité affirmée, vous présentez une bonne capacité d'écoute et de communication.
- Maîtrise de l'outil informatique, goût pour les outils de communication.
- Vous êtes véhiculé (Permis B)

• Nous vous apportons

Contrat d'apprentissage de 2 ans.

Formation complète à nos produits et services, à notre technicité, notre discours et nos méthodes commerciales.

Formation à notre outil CRM.

Remboursement des frais de déplacement.

Perspective d'embauche à l'issue du contrat.